



Verathon Medical hat sich in den vergangenen 25 Jahren zum weltweit führenden Unternehmen im Bereich der non-invasiven Blasenvolumenmessung, mit Hauptsitz in Bothell, Washington, USA, etabliert. Weltweit werden 60.000 BladderScan® in allen klinischen Bereichen eingesetzt. Einen wichtigen Platz in der Produktpalette von Verathon Medical nimmt heute das GlideScope® Video Laryngoskop ein, entwickelt für den unmittelbaren Erfolg beim schwierigen Atemweg. Dieses System ist der konventionellen Bronchoskopie / Fiberoptik weit überlegen. Bei all unseren Produkten handelt es sich um beratungsintensive Investitionsgüter.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zuverlässige und fachkompetente

Handelsvertretungen oder Freie Handelsvertreter für Medizinprodukte (m/w)

Ihre starken Vertriebsregionen können unter anderem sein:

Nordrhein-Westfalen, Rheinland-Pfalz, Saarland und Baden-Württemberg.

Für die anderen Bundesländer besteht derzeit zwar kein Bedarf, allerdings freuen wir uns über jede aussagefähige Initiativ-Bewerbung. Sie arbeiten auf selbständiger Basis, verkaufen unsere Produkte und Sie betreuen und beraten unsere anspruchsvollen Kunden in Ihrer Region. Sie sind zwar selbständig, dabei jedoch nie allein! Wenn Sie bereits gute Kontakte zu den folgenden Zielgruppe haben – hervorragend! Unsere Kundenzielgruppe ist unter anderem:

Anästhesie, Intensiv, Rettungsdienst, Neurologie, Geriatrie, REHA, Home-Care, niedergelassene Ärzte, Medizintechnik, Einkauf und Entscheidern.

Interessiert uns kennen zu lernen und den Weg mit uns gemeinsam zu bestreiten? Dann nutzen Sie Ihre Chance durch eine aussagekräftige Bewerbung an:

Verathon Medical Deutschland

z.Hd. Lars Niedhart
Siegener Str. 32
56477 Rennerod

Bei Verathon Medical Deutschland im Handels-Vertrieb zu arbeiten macht Spaß. Denn wir unterstützen Sie u. a. mit einer gut organisierten Innendienst-Struktur, gerade im Hinblick der Neukundengewinnung können Sie auf die Unterstützung Ihrer Kollegen zählen! Genau so wie Sie auf intensive Produktschulungen auf hohem Niveau zählen können, denn unsere innovativen Produkte setzen sich immer vom Standard ab.

Darüber hinaus bieten wir Ihnen selbstverständlich ein vertriebsstarkes Gebiet mit Gebietsschutz und einer entsprechend attraktiven Provisionsregelung. Ihr Aufgabengebiet ist sehr vielseitig und abwechslungsreich. Wir sind ein leistungsstarkes Unternehmen und bieten Ihnen die Möglichkeit mit einer erstklassigen Marke zu wachsen. Gesundheit und das Wohl der Menschen ist uns Wichtig. Sie sind es uns auch.

Tel. 02664 - 911284
L.Niedhart@verathon.de
www.verathon.com

